

Erco, entreprise spécialisée dans l'installation d'équipements de restauration professionnelle, a récemment réalisé des rachats stratégiques et mis en place des changements significatifs afin d'accompagner et de soutenir sa croissance.

Par Noémie Giraud (avec K.Averty)



photos/Erco

Rachats stratégiques et croissance renforcée pour Erco

En faisant l'acquisition de Froid Service 85 en Vendée et des Établissements Dominique Bichon en Charente-Maritime, l'entreprise Erco renforce sa présence et son maillage géographique. Cet investissement de 2 M€ lui a permis d'enregistrer une progression de 15 % de son chiffre d'affaires. Il vise notamment à répondre aux demandes croissantes des clients en matière de solutions techniques, de proximité et de rapidité. Ces rachats ont également permis d'agrandir les effectifs de 15 personnes supplémentaires, portant le total à 100 collaborateurs répartis sur 3 départements.

Progression significative du CA auprès des grands comptes

« En Vendée, nous avons acquis Froid Service 85 afin de renforcer notre expertise. Étant déjà présents à La Roche-sur-Yon et aux Sables-d'Olonne, nous avons ressenti le besoin de consolider les équipes. Cette nécessité a été concrétisée par l'acquisition d'une entreprise existante, solidement implantée et techniquement expérimentée. En ce qui

concerne la Charente-Maritime, nous étions déjà présents à La Rochelle et Royan. Notre agence historique à La Rochelle nous obligeait à effectuer des trajets d'une heure et demie pour travailler dans le sud du département, ce qui était peu pratique et un non-sens d'un point de vue écologique. C'est pourquoi nous avons ouvert une agence à Royan afin d'améliorer notre performance et d'être plus proches de nos clients dans cette zone, puis nous nous sommes rapprochés des Établissements Bichon, que nous avons acquis en mai 2023 », souligne Olivier Béguier, PDG d'Erco et président du

« Ces décisions répondent à l'évolution du marché »

réseau EuroChef. Des décisions stratégiques s'inscrivent également comme des réponses à l'évolution du marché, qui connaît une forte croissance depuis la crise sanitaire, en raison d'un manque de main-d'œuvre. En effet, de nombreux professionnels se tournent depuis cette période vers des solutions techniques avancées pour compenser cette pénurie, mais aussi pour améliorer les performances énergétiques. L'entreprise a anticipé cette demande en proposant des équipements techniques de haute qualité répondant à ce besoin. « Dans le même temps, notre réseau EuroChef réalise une progression significative de son chiffre d'affaires auprès des grands comptes tels que l'UGAP ou

encore l'administration pénitentiaire. En tant qu'installateurs régionaux, il est essentiel pour nous d'être opérationnels et proches de ces clients. C'est dans ce contexte que les évolutions et mutations chez Erco ont été mises en place », affirme Olivier Béguier.

Un large éventail de solutions

Erco propose un large éventail de solutions pour les CHR, établissements spécialisés, collectivités (scolaire, Ehpad, hôpitaux...) et RIE, grâce à : une équipe expérimentée, un service qualitatif de maintenance (préventive, curative, SAV), une gamme complète de matériels et produits pour s'adapter à chaque besoin, une grande capacité de stockage afin de livrer les équipements dans les meilleurs délais. Le groupe s'est développé au fil des ans par une croissance externe ou interne. Il comprend également un atelier de fabrication d'inox sur mesure (Erinox) et une équipe dédiée à la climatisation (Climéo).

EN BREF

Vente, installation, maintenance et dépannage de cuisines professionnelles en restauration collective et commerciale : telles sont les activités d'Erco, société créée en 1991 à Niort par Olivier Béguier et 3 associés. Elle comprend 4 agences d'implantation, réparties sur 3 départements : 1 dans les Deux-Sèvres, 1 en Vendée et 2 en Charente-Maritime. Erco compte 100 collaborateurs et présente un chiffre d'affaires annuel d'environ 15,3 M€.



CH Nord Deux-Sèvres à Parthenay